

## Sales Manager (m/w/d) – E<sup>2</sup>MS

### Aufgaben

- Direkte Betreuung und Beratung unserer Kunden sowie Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Vertrieb von technischen Dienstleistungen
- Projektmanagement inkl. Nachverfolgung und Abschluss von Leads
- Neukundenakquise
- Dokumentation und Analyse der Vertriebsaktivitäten im CRM-System
- Mitwirkung bei Messebeteiligungen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilung und externen Partnern

### Qualifikationen / Anforderungen

- Erfahrener Vertriebsprofi mit Branchenkenntnissen im Bereich Elektronik/E<sup>2</sup>MS oder EMS
- Technische Ausbildung oder Studium im Bereich Elektronik / Ingenieurwissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation im kaufmännischen Bereich mit technischen Vorerfahrungen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten sowie Verhandlungsgeschick
- Strukturierte, organisierte und zielgerichtete Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse

### Leistungen der Anstellung

- Familiäres Arbeitsklima
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeitgestaltung mit Möglichkeit zum gelegentlichen Home-Office
- 30 Urlaubstage sowie die Möglichkeit des Freizeitausgleichs für Überstunden
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Geschäftshandy
- Sozialleistungen wie z.B. betriebliche Altersvorsorge und andere freiwillige Sonderzahlungen
- Firmenradleasing über JobRad
- Frisches Obst, kostenloser Kaffee/Tee und andere Aufmerksamkeiten
- Regelmäßige betriebliche Events wie Sommerfest und Weihnachtsfeier

### Kontakte

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, dich kennen zu lernen! Bitte schicke uns hierzu deinen Lebenslauf an [jobs@dommel.de](mailto:jobs@dommel.de)

### Arbeitgeber

DOMMEL GmbH

### Arbeitsort

Westring 15, 91717,  
Wassertrüdingen, Bayern

### Veröffentlichungsdatum

5. Juli 2024